

汾西矿业

FENXI KUANGYE

中共山西汾西矿业(集团)有限责任公司委员会主办

2024年9月4日 星期三 第4273期

山西省连续性内部资料准印证 第B155号

网址:www.sxjmfxy.com (内部资料 免费交流)

屈平对近期安全环保工作提出要求

汾西矿业讯 9月2日,汾西矿业党委书记、董事长、总经理屈平在早调会对近期安全环保工作提出要求。

屈平强调,汾西矿业上下要深刻认识当前安全生产面临的严峻复杂形势,坚决扛起防范化解重大安全风险政治责任,牢牢把握“重大事故预防是安全生产的重中之重,有效遏制零敲碎打事故是安全生产的基本要求”这条主线,时刻绷紧安全弦,清醒看到问题所在、管理短板和风险隐患,强化底线思维和红线意识,杜绝麻痹松懈思想和侥幸心理,充分发挥主观能动性,精准制定务实举措,拧紧扣牢责任链条,确保安全生产各项制度规定落地见效。

屈平要求,各单位各部门要始终保持对安全环保工作的高度重视。一要深刻汲取近期各类煤矿安全事故教训,举一反三、深思研判,严格按照山西焦煤、汾西矿业安全决策部署,夯实各级安全

责任,强化安全措施落实,坚决防范化解重大安全风险,在确保安全的前提下稳产增产、提质增效。二要严抓严管风险防控,突出源头治理,科学谋划硬招实招,切实从源头上有效管控风险隐患。要全面落实“五项制度”,改进完善安全风险辨识专题会议,重点聚焦采、掘、机、运、通专业及调度生产组织、非常规作业,逐矿摸排已掘巷道,特别是矿压变化明显的巷道,认真梳理分析“人的不安全行为”“物的不安全状态”等关键因素,强化安全风险预防防控,严格抓好顶板管理、探放水作业、有害气体监测、矿用高分子材料使用等工作的安全管控。三要坚决守好生态环保底线。要把环保工作放在与安全同等重要的位置,重点检查沿黄企业的污水排放、大气污染、矸石处置等领域问题,切实把隐患整改到位,全力保障生态环境安全。

(刘海彬)

汾西华益实业公司: 以“新”提“质”勇闯市场



“汾西华益就像初生牛犊一样,迎难而上茁壮成长。”从2015年成立至今,山西汾西华益实业有限公司围绕“专业做好制造”这一主业,以内部市场为依托,不断开拓外部市场,生产的瓦斯管道、喷浆机、掘进机等“拳头产品”远销东北、华北、西北、西南等地,于2023年被评为中国煤炭机械工业先进企业。“汾西华益不断培育和发展新质生产力,拓市场、延链条、提品质,以过硬的产品质量赢得了市场和客户的认可。”汾西华益负责人说。

“上去的是原料,出来的就是成品”

“上去的是原料,出来的就是成品。只要设置好工序参数、关键节点,就可以快速生产出规格一致、品质优良的产品。”汾西华益安全环保部部长李岩说。公司成立之初,汾西华益牢牢把握政策红利,以瓦斯管道勇闯市场,当年销售额就高达2亿。为保持“拳头产

品”主阵地,多年来,汾西华益以自动化、数字化、智能化为抓手,以生产适销对路产品为方向,不断提升产品竞争力。在瓦斯涂层复合钢管智能化生产线上,一批优质的不锈钢304-2B原料经过压筋、卷管、自动化焊接、对装等一系列自动化工序,最终变身成不锈钢螺旋焊管。这些管道抗腐蚀、抗静电,质量轻,6米长的管道重量90kg,在井下安装作业时两名工人就可以轻松搬运。在法兰智能生产线上,实现了自动抓取、自动加工,原先需要3名职工作业,现在只需要1人就可以游刃有余地操作。“掌握产品的数据、参数是实现智能化的基础。”安全环保部部长李岩说。最初,有客户反馈,钢管在法兰接口等部位有生锈现象。针对产品存在的不足,公司组织人员设计改进了30多项参数,全面调整智能化生产线工序,最终实现了涂料百分百覆盖。

“环境越复杂,产品优势越能显现”

“我们厂生产的喷浆机引进德国技术,物料输送距离远、粉尘少、回弹小、出料多……”今年4月,在贵阳、西安产品推介会上,汾西华益工作人员自信满满地介绍着自己的产品,吸引了来自全国各地的客户驻足咨询。近几年来,汾西华益生产的PYC6Z转子式远程喷浆机在全国各地展品展销会上频频亮相,产品远销云南、贵州、四川、陕西、内蒙古等地,对外销售比高达77.78%,以优质的产品性能和服务质量赢得了客户的一致好评。“在井口设置料场,工人只需要在井口给喷浆机添料,物料就会顺着管道输送到井下,水平输送距离可达1000米,输送高度可达150米。”汾西华益D车间主任韩子平一边展示贵州客户发回来的反馈视频,一边自信地说道,“环境越复杂,产品优势越能显现!”对于薄煤层、断层等地质条件复杂的矿井,使用PYC6Z转子式远程喷浆机不仅实现了远距离输送,避免了频繁移动喷浆机带来的不便,提升了工作效率,而且粉尘少,回弹小,保障了工人职业健康,确保了施工质量。这些优势就是汾西华益勇闯外部市场,产品赢得众多客户青睐的关键。

“市场需求什么,我们就生产什么”

走进洁净明亮的厂房,各种机型的悬臂式掘进机整齐排列,蓄势待发,即将在煤海里驰骋并发挥使命作用。“市场需求什么,我们就生产什么!”掘进机项目负责人说,为进一步开拓外部市场,提升产品竞

争力,汾西华益掘进机主打大功率、大坡度、矮机型、破硬岩的掘进机,产品包含EBZ260、160、200、315、280等机型,2023年销售额达1亿元,其中对外销售占比60%。“专家、技术投入不设上限。”汾西华益负责人说。为提升创新能力,提高制造水平,公司积极组建研发团队攻关产品核心技术。研发团队作为研发团队一员,主要负责EBZ260型掘进机关键部件产品工艺研发,确保在铆焊过程中产品符合公差要求。他一边翻看图纸,一边熟练地在电脑上展示3D模型,“理论要和实践相结合,现在已经下料完成了70%,马上就能生产试验件,进行下一步更深入的研究了。”近年来,华益不仅在提高产品自制水平上下功夫,提升产品数智化水平也是主要攻关方向。在厂房内,工作人员不断调试着智能化掘进机,不仅可以一键启停,远程控制机器全部动作,而且具有数据远程传输功能,远程传输机器的运行参数和故障记录等各项数据。“下一步,汾西华益将继续加速培育和发展新质生产力,不断推动数字化、智能化转型升级,从‘制造’到‘智造’实现企业多元化发展。”展望未来,汾西华益负责人信心满满地说。

(梁玮)



汾西矿业讯 8月28日、29日,汾西矿业对多个单位2025年生产销售、固定资产及各类投资、重点工程重大项目推进建议计划进行调研。副总经理宗亮亮、总会计师寇建文、副总经理韩涛、副总经理吴红雷及机关相关部门、共享服务中心、事业部制单位负责人参加会议。

会议要求,各单位要以安全为前提,强化标准化作业,着力防范化解各类安全风险,扎实做好安全生产工作。要加强经营管控,找准自身定位,捋顺工作思路,认清问题短板,主动整改解决遗留问题,盘活资产,提质增效,确保

各项投资计划顺利完成。要聚焦科技创新,不断提升智能化、信息化管理水平,切实从技术革新、管理创新、节约成本等方面解决实际问题。要明确发展目标,放眼长远,不断拓宽业务,提高产品质量,整合多方资源,加强与兄弟单位的交流合作,对标对表,取长补短,推动企业可持续发展。

会上,各单位分别汇报了主要生产销售指标、各类投资计划、重大项目推进计划、重点工程项目投资及证照手续办理等情况,汾西矿业相关部门对各单位计划推进完成情况进行了深入交流,并提出可行性建议。(郭芳 石凯翔)

山西焦煤税务中心到汾西矿业调研

汾西矿业讯 为更好地推进数智化税务管理平台建设工作,建立税务政策、资源、信息、数据的统筹调度和使用机制,8月27日,山西焦煤税务中心主任张密化一行到汾西矿业就税务管理情况及信息化需求开展调研。汾西矿业财务部、财务共享中心和相关单位负责人参加调研。

调研组听取了高阳煤矿、宜兴煤业、工程建设公司关于税务管理工作、发票领用开具、税收申报上缴、税收优惠享受及当前税务管理中存在的问题等方面的情况汇报,深入了解各单位税务管理流程,详

细梳理业务特点、生产业态、管理模式及税务管理难点痛点堵点问题。

调研组指出,汾西矿业要按照山西焦煤“加快数字化建设,持续完善各类数智化管理平台建设,以数据治理推动业务治理、基础治理”和“持续推进财务共享平台的深化应用”工作要求,强化税务管理,有效构建多层次、一体化全价值链税务管控体系,深入推进数智化税务管理平台建设,持续提高税务管理质量和效率,全面推动税务数智化变革。

(梁玮 王帆)

汾西矿业对多个单位2025年生产销售、固定资产及各类投资、重点工程重大项目推进建议计划进行调研